

Wir von der rocom GmbH zählen uns zu den führenden Softwareanbietern für ganzheitliche IT-Lösungen im Sozialwesen. Seit über 25 Jahren entwickeln wir im oberbayerischen Riedering komplexe Anwendungen für Städte, Kommunen und soziale Einrichtungen - deutschlandweit. Wir wünschen uns Neugierde auf den Job, technisches Verständnis und Freude am Umgang mit Menschen. Wer bei rocom arbeiten will, braucht jede Menge Teamgeist. Mit das Wichtigste in unserem Job: Motivation.

Zur Verstärkung unseres Teams in Riedering suchen wir zum nächsten möglichen Zeitpunkt eine(n)

## **VertriebsassistentIn im Innendienst (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit**

**Zu Ihrem dynamischen Aufgabenspektrum gehört u.a.:**

- Enge Zusammenarbeit und Unterstützung unseres Vertriebsteams
- Verantwortliche Mitarbeit von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- Telefonische Angebotsnachverfolgung sowie Content-Mail Versand
- Umsetzung von Vertriebsaktivitäten zusammen mit unserem Back Office
- Unterstützung des Back Offices in weiteren Aufgaben

Als modernes Softwarehaus nutzen wir für den leistungsfähigen Vertrieb Automatismen und Workflows, die Sie präzisieren und zukunftsorientiert mitgestalten.

### **Unsere Anforderungen**

- Abschlussorientierte Denkweise kombiniert mit einer kundenorientierten Herangehensweise
- gute kommunikative Eigenschaften, sehr gute Deutsch Kenntnisse
- Affinität zu Softwareanwendungen und IT
- Spaß an der Arbeit

### **Unser Angebot**

- attraktive Vergütung mit Bonusregelung
- Home Office und Vertrauensarbeitszeit
- Kaffee, Wasser und Tee for free! Obst? Na klar!
- Laptop und Mobiltelefon auch zur privaten Nutzung
- Kostenzuschuss zur Kinderbetreuung
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Sozial Events wie Sommerfest, Firmenlauf...
- Flexible Arbeitszeitmodelle und vieles mehr...

Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin per Mail an [jobs@rocom.de](mailto:jobs@rocom.de)